

Meta4 dispara sus beneficios en España y se expande en Cataluña

Outsourcing

La compañía es uno de los líderes mundiales en software para la gestión de recursos humanos

El año 2009 ha sido en general un año duro en el sector del *outsourcing* aunque este panorama no ha impedido que la compañía Meta4 haya obtenido los mejores resultados desde su creación en 1991.

El pasado año, la empresa de software obtuvo una facturación de más de 47 millones de euros, un 13% por encima de los del ejercicio anterior. El *ebitda* también reflejó una evolución muy positiva, alcanzando los 4,7 millones de euros, un 94% más. Traducido en beneficios netos, la empresa ganó 3 millones de euros, un 150% más que en 2008, según informó su director general para España y Portugal, Carlos Pardo.

Y todo ello dentro de un proceso de ampliación, ya que la plantilla se incrementó en un 10%. La clave del éxito de esta evolución hay que encontrarla en el proceso de expansión del grupo en Cataluña, ya que casi la mitad del incremento en facturación procede de las nuevas



Carlos Pardo, ANE

actividades de la compañía en la comunidad catalana.

Expansión

Para el presente año, la compañía pretende proseguir con su ritmo de crecimiento y aumentar su facturación en un 10%, tres puntos por debajo de lo conseguido en 2009. En la actualidad, la empresa cuenta con más de 600 clientes en toda España después de haber añadido

50 a lo largo del último año. Asimismo, también aspiran a incrementar su plantilla.

La evolución de Meta4 se ha consolidado fundamentalmente gracias a dos sectores, el de administraciones públicas y las ventas de licencias o externalización de servicios de gestión de recursos humanos en instituciones del ámbito sanitario, especialmente en Cataluña. Gracias a ello la empresa ha abierto unas nuevas instalaciones en Viladecans con 70 empleados.

Desde esta plataforma se potenciará la oferta para compañías de tamaño medio. Esta estrategia pretende aunar la consolidación de los grandes cuentas con la asunción de nuevos clientes en el mundo de la mediana empresa. Carlos Pardo además no descarta realizar adquisiciones "estaremos atentos al mercado ante la posibilidad de adquirir nuevas compañías que contribuyan a acelerar nuestro crecimiento".

La compañía cuenta con más de 1.300 clientes de 100 países lo que le lleva a gestionar más de 18 millones de personas. Estas magnitudes la sitúan entre las tres primeras del mundo en la gestión de recursos humanos. ♦ ANGEL RANEDO